

Ovo je pregled DELA TEKSTA rada na temu "Strane direktne investicije u Srbiji". Rad ima 17 strana. Ovde je prikazano oko 500 reči izdvojenih iz rada.

Napomena: Rad koji dobijate na e-mail ne izgleda ovako, ovo je samo DEO TEKSTA izvučen iz rada, da bi se video stil pisanja. Radovi koje dobijate na e-mail su uređeni (formatirani) po svim standardima. U tekstu ispod su namerno izostavljeni pojedini segmenti.

Ako tekst koji se nalazi ispod nije čitljiv (sadrži kukice, znakove pitanja ili nečitljive karaktere), molimo Vas, prijavite to ovde.

Uputstvo o načinu preuzimanja rada možete pročitati ovde.

UNIVERZITET U NOVOM SADU

EKONOMSKI FAKULTET

SUBOTICA

SEMINARSKI RAD IZ PREDMETA MEĐUNARODNE FINANSIJE

TEMA: STRANE DIREKTNE INVESTICIJE U SRBIJI

Novi Sad, 2009.

SADRŽAJ

Uvod.....	2
1. Opšte karakteristike stranih direktnih investicija i njihovi efekti na domaću privredu.....	3
2. Vrste stranih direktnih investicija.....	4
3. Dosadašnji efekti stranih direktnih investicija na srpsku privredu.....	5
4. Trenutna investiciona klima u Srbiji.....	6
5. Kako stvoriti ambijent koji će privlačiti SDI?.....	7
6. Karakteristike investicija u Srbiju.....	8
7. Primer SDI u slučaju VIP mobile kompanije.....	14
8. Negativne strane SDI.....	15
Zaključak.....	16
Literatura.....	17

UVOD

Veliki značaj za privredni rast i razvoj zemalja u razvoju i zemalja u tranziciji imaju strana ulaganja. Dosadašnja iskustva pokazuju da su strana ulaganja igrala značajnu ulogu u strukturnim promenama proizvodnje i izvoza u zemljama korisnicama ovih sredstava. Za zemlje koje imaju otežan pristup međunarodnom tržištu kapitala strana ulaganja predstavljaju „ventil“ za angažovanje inostranih sredstava. Osnovni vidovi stranih ulaganja su: strane direktne investicije (foreign direct investments – FDI), različiti oblici zajedničkih ulaganja (joint ventures), portfolio investicije, ulaganje sredstava u vezi sa privatizacijom

(nova ulaganja i preuzimanje vlasništva nad preduzećima kao i razmena spoljnog duga za ulog – debt equality swaps), kao i koncesije.

Zemlje u tranziciji teže da postignu stabilan, dugoročan privredni rast koji će se zasnivati na povećanju investicija, poboljšanju tehnološke baze ovih zemalja i povećanju konkurentnosti njihovih proizvoda na međunarodnom tržištu. U ostvarenju ovog cilja strane direktne investicije mogu imati značajnu ulogu. SDI mogu doprinosti procesu tranzicije direktno, kroz priliv kapitala i indirektno kroz transfer tehnologije, menadžerskog, proizvodnog i organizacionog know-how-a, kroz stvaranje novih prodajnih kanala za domaća preduzeća i kroz jačanje konkurencije i procesa restrukturiranja u domaćoj privredi. U početnom periodu procesa tranzicije, SDI su najvećim delom odlazile u postojeće kapacitete ovih zemalja, time omogućujući bolju upotrebu raspoloživih resursa i rast produktivnosti. U drugoj fazi sprovođenja tranzicije, nakon iscrpljivanja postojećih rezervi (privođenja kraju procesa privatizacije), dugoročni privredni rast se može ostvarivati pre svega kroz uticaj greenfield SDI, tako da se najprogresivnije zemlje u tranziciji sve više orijentišu na njihovo privlačenje.

Imajući u vidu ulogu koju su SDI imale u procesu transformisanja privreda nekadašnjeg Istočnog bloka u savremene tržišne privrede, privlačenje stranog kapitala predstavlja jedan od prioriteta ekonomske politike Srbije u narednom periodu. Srbija, kao poslednja među evropskim zemljama koja ulazi u proces tranzicije, ima tu prednost da raspolaže iskustvom ostalih zemalja u pogledu efekata i determinanti priliva SDI. Ovaj rad ima za cilj da prikaže pozitivne, ali i negativne efekte (koji se često zaboravljaju) priliva SDI na privrede zemalja u tranziciji u proteklom periodu, kao i određene preporuke u pravcu vođenja ekonomske politike kako bi se što više iskoristili pozitivni, a minimizirali potencijalni negativni efekti.

...

-----OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE  
PREUZETI NA SAJTU.-----

[www.maturskiradovi.net](http://www.maturskiradovi.net)

MOŽETE NAS KONTAKTIRATI NA E-MAIL:

[maturskiradovi.net@gmail.com](mailto:maturskiradovi.net@gmail.com)